

Héricourt, le 12 janvier 2021

Groupe GAUSSIN publie ses revenus 2020

Chiffre d'affaires et revenu de licences*: 40,3 M€ contre 18,8 M€ un an plus tôt

Chiffre d'affaires* et revenu de licences du second semestre 2020 de 37,3 M€ contre 3,0 M€ sur le premier semestre 2020

Accélération de la croissance grâce à un carnet de commandes qui passe de 17,6 M€ au 31 décembre 2019 à 67,9 M€* au 31 décembre 2020

Trésorerie de 16,2 M€* au 31 décembre 2020 contre 3,4 M€ en 2019

* Inklus Metalliance consolidé à 100 % depuis le 1^{er} juillet 2020

GAUSSIN Manugistique (ALGAU - FR0013495298) publie ce jour son chiffre d'affaires consolidé pour 2020 (non audité)**.

1. Succès confirmé de l'évolution stratégique du Groupe GAUSSIN

Le chiffre d'affaires 2020 traduit le succès des choix stratégiques du Groupe GAUSSIN qui est un pionnier au niveau mondial des énergies nouvelles dans le domaine de la mobilité propre et intelligente des marchandises et des personnes. Le Groupe a bien résisté aux impacts de la crise sanitaire - même si un nombre conséquent de commandes ont été reportées sur 2021 et seront facturées au 1^{er} semestre 2021 -, tout en nourrissant une ambitieuse stratégie de croissance, qui se décline sur plusieurs axes :

- **L'activité de licence**, particulièrement au Qatar : GAUSSIN a d'abord attribué en 2018 (cf le CP 2 octobre 2018) un contrat de licence exclusive de 20 ans avec la branche des systèmes terrestres de ST Engineering, une multinationale singapourienne spécialisée dans la technologie, lui permettant de fabriquer et commercialiser l'AGV FULL ELEC PERFORMANCE® à charge ultra-rapide. Puis une licence exclusive à Qatar Railways Company, couvrant la gestion de flotte de véhicules manuels et autonomes au Qatar (cf. CP 24 juin 2019). Cette activité de licence s'est renforcée avec l'octroi d'une licence exclusive à Al Attiya Motors en juillet 2020 (cf. CP 16 juillet 2020 - voir plus haut). Cette licence est emblématique de la stratégie de déploiement rapide de la technologie Gaussin.
- **Le développement avec Total** (cf. CP 25 mai 2020) du premier camion avitailleur ART (Aircraft Refueller Transporter) 100% électrique au monde. Destiné au site industriel d'Airbus à Toulouse, ce prototype sera capable de tracter deux citernes de 30 tonnes de carburant chacune. Il devrait être livré avant l'été 2021.

- **Le rachat de la société Métalliance** (cf. CP 01 juillet 2020). Elle permet à GAUSSIN d'adresser le marché des engins de logistique de chantiers du BTP et notamment tunneliers mais aussi, plus largement, de changer de dimension en devenant un Groupe consolidé.
- **Les versions électriques de l'ATM et l'APM**, qui confirment leur succès : le distributeur Blydd a passé commande de 150 ATM en juillet 2020 (cf. CP 06 juillet 2020) tandis que les premiers APM électriques sont en opération depuis septembre sur le port d'Abidjan opéré par Bolloré Ports et depuis décembre sur le port maritime de Hamad (Qatar) opéré par QTerminals.
- **La distribution du Bluebus hors de France**, annoncée dans le cadre du renforcement du partenariat liant le Groupe à Bolloré (cf. CP 01 septembre 2020), qui prévoit un accord de distribution exclusif du Bluebus 6 mètres électrique par GAUSSIN au Moyen-Orient (Qatar, Turquie, Emirats Arabes Unis, Oman, Koweït, Bahreïn et Israël) et un accord de distribution non-exclusif dans le reste du monde, hors France.
- **Le renforcement de sa présence au Qatar** avec la création d'une joint-venture avec Al Attiya, dénommée G.A.M.E (Gaussin Advanced Mobility Electric), qui a installé à Doha deux unités d'assemblage de véhicules électriques et autonomes Gaussin dans la zone franche (Qatar Free Zone) de Ras Bufontas (cf. CP 21 septembre 2020). Le Groupe a procédé le 13 décembre (cf. CP 14 décembre 2020) à la mise en service des premiers véhicules électriques assemblés au Qatar : des tracteurs portuaires électriques APM 75T destinés à QTerminals, opérateur portuaire qui gère et exploite le port maritime de Hamad.
- **L'extension de la gamme aux véhicules à hydrogène** avec le lancement prometteur des véhicules ATM-H2 et APM-H2 fonctionnant à l'hydrogène (cf. CP 06 octobre 2020). A l'occasion de la présentation de ces nouveaux véhicules début octobre, Gaussin a annoncé un partenariat avec Faurecia qui va fournir les réservoirs à hydrogène (cf. CP 08 octobre 2020). Le développement dans l'hydrogène a été renforcé par un partenariat avec Plug Power Inc. (cf. CP 30 novembre 2020) visant à mettre sur le marché en 2021 une gamme de véhicules de transport Gaussin motorisés par ProGen.
- **Entrée sur le marché du poids lourd routier** avec l'annonce un accord avec Magna International (cf. CP le 26 novembre 2020). Magna concède à GAUSSIN une licence exclusive mondiale pour son châssis modulaire, ultra-léger et polyvalent destiné aux applications de poids lourds routiers électriques (BEV) et à hydrogène (FCEV). Cet accord, d'une durée de 20 ans, fait entrer GAUSSIN sur le marché du poids lourd routier. Le Groupe a par ailleurs annoncé en décembre sa participation à partir de l'édition 2022 au Dakar devenant ainsi la 1^{ère} équipe au monde Camions 100% hydrogène à concourir au célèbre rallye.
- **Développement des véhicules autonomes** à travers l'accord stratégique signé avec Robotic Research qui fournira à GAUSSIN l'"AutoDrive™ Stack" qui sera intégré aux véhicules autonomes de GAUSSIN (cf. CP 17 décembre 2020).

Chiffre d'affaires et revenus de licence en 2020 de 40,3 M€, contre 18,8 M€ l'an dernier, en augmentation de 115 %

Le groupe GAUSSIN a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 20,3 M€ au cours de l'exercice 2020 (+178 %) impacté notamment par l'acquisition en juillet 2020 de la société METALLIANCE (10,1 M€ de chiffre d'affaires sur le deuxième semestre 2020). Par ailleurs le Groupe a facturé 20,0 M€ de produits de licences en 2020 (+75%) liés à une licence exclusive de 20 ans avec Al Attiya Motors and Trading Co. portant sur ses véhicules électriques dédiés aux ports maritimes, aux aéroports, à la logistique et aux Smart cities

Le total des produits de l'activité s'élève ainsi à 40,3 M€ en 2020, contre 18,8 M€ en 2019, soit une croissance des revenus d'environ 115 % en 2020 (61% à périmètre comparable).

Les produits d'activité passent de 3,0 M€ au premier semestre 2020 à 37,3 M€ au second semestre 2020 soit 1 136 % d'augmentation (802% à périmètre comparable).

Produits de l'activité

En milliers d'€	Exercice 2020		2020	2019
	1er semestre	2nd semestre		
Chiffre d'affaires Logistique	2 645	1 375	4 020	5 842
Chiffre d'affaires Portuaire	375	5 876	6 251	1 466
Chiffre d'affaires METALLIANCE*	-	10 074	10 074	-
Chiffre d'affaires total	3 020	17 325	20 345	7 308
Revenus de licences	-	20 000	20 000	11 462
Total des produits de l'activité	3 020	37 325	40 345	18 770

* La société METALLIANCE a été acquise en juillet 2020

Composition du chiffre d'affaires :

- **L'activité logistique**, qui s'articule autour de véhicules propres électriques (Gammes ATM, TSBM et MTO), a généré un chiffre d'affaires de 4,0 M€ en 2020.
 - Gamme ATM FULL ELEC (Automotive Trailer Mover) dédiée au déplacement des semi-remorques sur les sites logistiques : livraison de 10 ATM en 2020, principalement sur des sites logistiques. En juillet 2020, le distributeur BLYYD a réalisé une commande ferme de 150 ATM® FULL ELEC, des véhicules destinés à des acteurs de premier plan des secteurs de la logistique et de la grande distribution. Cette nouvelle commande survient après trois autres commandes d'ATM FULL ELEC de la part de BLYYD pour un total de 46 véhicules depuis 2017. Ces ATM équipent notamment des sites de CARREFOUR SUPPLY CHAIN, KUEHNE NAGEL, GERFLOR, LEROY MERLIN, CDISCOUNT, CONFORAMA, AUCHAN, BUT, COLISSIMO, DECATHLON et YVES ROCHER. Leur livraison a permis de valider sur le terrain, à échelle réelle, les performances de l'ATM® FULL ELEC, ouvrant la voie à cette nouvelle commande de 150 véhicules.
 - Gamme ASBM FULL ELEC (Automotive Swap Body Mover) dédiée au déplacement des remorques, semi-remorques et swap bodies (container sur pieds) sur les sites logistiques : il s'agit d'un véhicule, variante de l'ATM, co-développé avec des acteurs majeurs de la logistique. En 2020, dans le cadre du contrat-cadre mondial signé avec la société UPS, le Groupe a réalisé la première livraison d'un ASBM.
 - Gamme MTO (Made To Order), activité historique du Groupe, a généré des livraisons auprès de plusieurs clients, dont STOLL-MANULOC, SOCODEI-EDF, FIDELEASE-PEUGEOT.
- **L'activité portuaire** qui s'adresse aux opérateurs des grands ports à travers le monde avec la gamme de véhicules de transport de containers avec chauffeurs (APM 75T) ou autonomes (AGV PERFORMANCE, AIV REVOLUTION et APM 75T AUTONOME), de batteries Power Pack Full Elec, ainsi que des Docking Stations, a généré 6,3 M€ de chiffre d'affaires au cours de l'exercice, contre 1,5 M€ en 2019 (+326%).
 - L'activité liée à l'APM 75T affiche une croissance significative avec la livraison de 24 APM en 2020 à plusieurs clients BOLLORE, QTERMINALS.

L'évolution du business model, privilégiant la vente de licences pour la commercialisation des produits du Groupe, se confirme au cours de l'exercice avec la vente d'une licence à la société AL ATTIYA MOTORS.

Revenus de licences :

Après l'introduction en 2018 et le développement en 2019 de la stratégie de licences, l'exercice 2020 vient concrétiser cette stratégie avec la vente d'une licence permettant de générer des revenus de 20,0 M€.

La nouvelle licence de 20,0 M€ a été vendue à la société Qatarie AL ATTIYA MOTORS (Cf CP du 16 juillet 2020). La signature de cette licence exclusive de 20 ans avec cet acteur clé au Qatar, portant

sur ses véhicules électriques dédiés aux ports maritimes, aux aéroports, à la logistique et aux smart cities représente pour le Groupe une étape importante dans le développement de son business model de licences. Le contrat comprend non seulement le droit d'entrée initial de 20 millions d'euros, pour une exclusivité couvrant les principaux pays du Moyen-Orient, mais aussi des royalties comprises entre 3% et 5% pour les éventuels développements futurs. Ce nouveau partenariat valide la stratégie mise en œuvre par GAUSSIN pour valoriser son savoir-faire technologique. Cette stratégie permet un déploiement rapide à l'international des produits GAUSSIN, tant pour la distribution que la maintenance. Ainsi, moins de 6 mois après la signature de la licence, les premiers APM FULL ELEC ont été assemblés au Qatar.

Pour rappel les premières licences, comportant un droit d'entrée et les redevances sur les ventes futures (royalties), ont été concédées à :

- **ST Engineering Land Systems (STELS)** pour fabriquer et commercialiser le véhicule AGV PERFORMANCE® FULL ELEC « Ultra Fast Charge » à Singapour. D'une durée de 20 ans, elle a permis à STELS de remporter l'appel d'offres pour la première tranche de 80 véhicules dans le cadre du projet du port de Tuas de PSA Port Singapore Authority.

Suite à ce succès, GAUSSIN a octroyé, en septembre 2019, 8 nouvelles licences à STELS, dont quatre licences exclusives pour les territoires de l'Arabie Saoudite, de la Thaïlande, des Émirats Arabes Unis et de la Corée du Sud et quatre licences non-exclusives pour les territoires de l'Indonésie, du Qatar, des Philippines et d'Oman.

- **La Société d'Etat QATAR RAILWAYS COMPANY (QRC)**, portant sur le programme de gestion de flotte de véhicules autonomes FMP (Fleet Management Platform), pour des applications dans le secteur semi-privé, telles que le projet de Smart City Lusail, la Coupe du Monde 2022 de la FIFA, le transport entre les stations de métro et les stades ou l'Université de Doha.

2. La trésorerie du Groupe GAUSSIN s'élève à 16,2 M€ au 31 décembre 2020 contre 3,4 M€ en 2019 (+476 %)

Le Groupe, qui intègre depuis le 1^{er} juillet la société METALLIANCE, dispose d'une trésorerie de 16,2 M€ au 31 décembre 2020 (dont 6,1 M€ pour la société METALLIANCE) contre 3,4 M€ en 2019. Le solde de la licence vendue à AL ATTIYA sera versé en juin 2021.

Ainsi le Groupe GAUSSIN dispose aujourd'hui de suffisamment de ressources pour financer la croissance de son activité.

3. Perspectives de développement sécurisées grâce à un carnet de commandes de 67,9 M€ au 31 décembre 2020 (+286 %)

Le carnet de commandes du Groupe GAUSSIN, en intégrant METALLIANCE et hors redevances sur les ventes futures (royalties), s'élève à 67,9 M€ (hors options) au 31 décembre 2020 contre 17,6 M€ au 31 décembre 2019 (+286 %).

	<u>Au 31 décembre 2020</u>		<u>Au 31 décembre 2019</u>	
	En milliers d'€	En %	En milliers d'€	En %
Activité Logistique	37 279	55%	15 637	89%
Activité Portuaire	3 785	6%	1 957	11%
Activité Aéroportuaire	1 009	1%	-	-
Activité METALLIANCE	25 812	38%	-	-
Total Carnet de commandes consolidé	67 885	100%	17 594	100%

Le carnet de commandes au 31 décembre 2020 comprend notamment :

- 152 ATM destinés à des acteurs de premier plan des secteurs de la logistique et de la grande distribution avec le distributeur BLYYD ;

- 3 AGV autonomes de la part de PRB (Produits de Revêtement du Bâtiment) pour le transport autonome de charges lourdes en milieu industriel ;
- 1 avitailleur pour TOTAL, premier camion avitailleur 100% électrique au monde, destiné au site industriel d'Airbus à Toulouse ;
- 6 AMDT pour la société Qatarie QAS QATAR AIRAYS ;
- 7 tracteurs portuaires de type APM FULL ELEC 75T pour le port CENTREPORT en Nouvelle-Zélande ;
- 8 automoteurs pour les clients DISNEY et APROLIS ;
- Le carnet de commande de la société METALLIANCE pour 25,8 M€.

Au cours de l'exercice 2020, 22 APM 75 T ont été livrés à QTERMINAL, un opérateur portuaire du Qatar. Le Groupe bénéficie d'une option pour 30 APM 75 T supplémentaires non intégrés dans le carnet de commandes ci-dessus.

***Le groupe communique sur un carnet de commandes qui s'étale sur une durée longue, il peut exister soit un décalage, sans remettre en cause le carnet de commandes, soit des annulations totales ou partielles liées à l'activité du client, ce qui aurait alors un impact sur l'activité, les résultats et la situation financière de la Société. Il faut noter par ailleurs que d'une manière générale, la revue du carnet de commandes n'entre pas dans les missions des commissaires aux comptes.*

4. Finalisation de l'acquisition de METALLIANCE au 1er juillet 2020

Le Groupe GAUSSIN a annoncé l'acquisition définitive de METALLIANCE le 1^{er} juillet 2020 dont il détient désormais 95,74% du capital. L'opération donne naissance à un groupe français d'ingénierie de plus de 200 personnes spécialisées dans la conception et la fabrication de produits et services industriels destinés à 5 marchés prioritaires : les ports, les aéroports, la logistique, les travaux souterrains et la pose de voies, et les smart cities.

A compter de début juillet 2020, le Groupe GAUSSIN consolide à 100% par intégration globale METALLIANCE.

5. Déploiement commercial global

Un plan stratégique de développement commercial global basé sur piliers va permettre dès 2021 au Groupe d'accélérer et maîtriser son expansion internationale et garantir la croissance des différentes sources de revenus sur les secteurs en plein essor tels que les véhicules électriques, à hydrogène, autonomes et connectés pour accompagner le boom du e-commerce et ses impacts sur la logistique.

- a) Le programme Global Licensing dont l'objectif est de construire un réseau mondial de licenciés pour la fabrication locale de l'ensemble des technologies du Groupe.
- b) La création d'une filiale dédiée aux véhicules et systèmes hydrogènes pour les applications mobiles et stationnaires.
- c) Le développement de nouveaux partenariats stratégiques régionaux et internationaux, commerciaux, technologiques, financiers et de services afin de proposer des solutions clés en main adaptés à chaque marché et faciliter la signature de contrats de vente cadre globaux.

6. Développement de nouveaux véhicules dans le cadre des partenariats stratégiques

- **Partenariat avec Siemens** : un contrat mondial exclusif sur 2 ans portant sur la distribution exclusive par Siemens des solutions AGV de Gaussin destinées au transport d'ULD (containers et palettes aéroportuaires). L'AAT FULL ELEC Automotive Airport Transporter présenté dans le cadre du salon InterAirport à Munich en 2019 et l'AMDT FULL ELEC Automotive Multi-Directional Transporter sont 2 véhicules propres issus de la collaboration avec Siemens Logistics et sont actuellement en phase d'appel d'offres et de préparation de tests dans de grands hubs aéroportuaires mondiaux.
- **Partenariat avec Bolloré** : un contrat cadre avec droit préférentiel sur 7 ans concernant l'intégration de la batterie LMP® de Blue Solutions dans les véhicules Gaussin et le codéveloppement du véhicule APM 75T destiné au transport de containers en zone portuaire. Bolloré Port opère 23 ports dans le monde et GAUSSIN a signé en 2019 un contrat cadre intégrant un droit préférentiel sur 7 ans et une 1ère commande pour le Port d'Abidjan dont la livraison est en cours.
- **GAUSSIN et Bluebus du Groupe Bolloré** ont également signé en 2019 un contrat de partenariat concernant l'autonomisation du bluebus 6 mètres avec lequel Gaussin a participé et remporté le concours mondial du véhicule autonome à Dubaï dans la « Catégorie Leader - Best Energy and Environmental Sustainability ».
- **Partenariat avec ST Engineering** : un contrat exclusif pour la distribution de la gamme STROBO sur 3 ans. En novembre 2019, GAUSSIN a signé un accord de distribution exclusif de la gamme de solutions de manutention logistique « STROBO » de ST Engineering Land Systems (STELS) pour la France, la Belgique, la Suisse, la Russie, la Turquie et le Moyen Orient et non exclusif pour le reste de l'Union européenne, excluant l'Italie. En proposant un complément de gamme avec les solutions de véhicules et logiciels STROBO à ses clients existants, GAUSSIN souhaite élargir son portefeuille produits et logiciels à l'«Intralogistique».
- **Partenariat Vasco** visant à développer le premier système 100% automatisé avec guidage sans infrastructure (sans aucun équipement au sol) pour le transfert de conteneurs dans les terminaux portuaires. Il vise également à démontrer l'efficacité du système en conditions réelles. Une démonstration d'une flotte de véhicules AIV REVOLUTION 100% autonomes et 100% électriques et équipés du système ADV (Autonomous Driving Vasco) a été réalisée en mai 2019 sur le Port de Dourges (Nord-Pas-de-Calais). La phase projet de Recherche et Développement est dorénavant terminée et il passe en phase de commercialisation. L'AIV REVOLUTION connaît un fort intérêt de la part des opérateurs de ports brown fields (ports existants) grâce à l'automatisation immédiate qu'il permet sans arrêter les opérations et sans installations d'infrastructure, combiné à une vitesse d'opération supérieure.
- **Partenariat BLYYD** : le distributeur BLYYD renforce son partenariat avec GAUSSIN au travers d'un nouveau contrat pour la fourniture de 150 ATM minimum sur les 5 prochaines années qui viendront étoffer la flotte actuelle de 46 véhicules sur plus de 25 enseignes différentes de la grande distribution et dans l'industrie. Aujourd'hui ce sont plus de 300 000 kms qui ont été parcourus pour ce tracteur de parc 100% électrique avec une grande robustesse.
- **Partenariat avec HYPERLOOP TT** : une augmentation de capital avait été annoncée dans un communiqué de presse du 7 août 2020 d'un montant de 885.032,37 euros, prime d'émission incluse, par émission de 89.307 actions nouvelles réservée à Hyperloop Transportation Technologies, Inc. (HTT) suite à la signature d'un contrat de partenariat avec HTT annoncé le 30 octobre 2019. Les parties n'ayant pas trouvé un accord définitif sur la mise en œuvre de leurs accords, le contrat est résolu et par conséquent, l'augmentation de capital susmentionnée est devenue nulle et non avenue, conformément aux stipulations contractuelles.

- **Partenariat TOTAL** : GAUSSIN et TOTAL vont développer l'ART (Aircraft Refueller Transporter), 1^{er} avitailleur 100% électrique ART au Monde en s'appuyant sur le savoir-faire de SAFT (filiale de TOTAL) pour le choix des batteries qui équiperont ce véhicule. L'ART aura une capacité de transport de 80 000 litres de carburant, avec le dispositif d'avitaillement (Fardeau) embarqué. Un premier véhicule sera mis en exploitation sur le site AIRBUS de Toulouse et entraînera la signature d'un contrat cadre avec TOTAL pour plusieurs années. Ce partenariat ouvre également la voie au développement commun d'une flotte de véhicules innovants spécifiquement dédiée à l'aviation.

- **Partenariat avec Al-Attiya et JV GAME** : GAUSSIN a octroyé une licence exclusive de 20 ans à Al Attiya Motors and Trading Co., une société du groupe Al Attiya, portant sur ses véhicules électriques dédiés aux ports maritimes, aux aéroports, à la logistique et aux Smart cities. Le contrat comprend un droit d'entrée initial de 20 millions d'euros, des royalties situées entre 3 et 5% pour les développements futurs et une exclusivité couvrant les principaux pays du Moyen-Orient. Pour accompagner l'octroi de cette licence Gaussin et Al Attiya Motors ont décidé de créer une joint-venture dénommée GAME (Gaussin Advanced Mobility Electric) pour accélérer le déploiement des véhicules Gaussin Smart et sans émissions dans la région. GAME est établie dans la zone franche du Qatar, une plateforme de classe mondiale offrant des opportunités et des avantages exceptionnels pour se développer dans la région et dans le monde.

- **Partenariat Magna International** : Fin décembre 2020, le groupe américain a concédé à GAUSSIN une licence exclusive mondiale pour son châssis modulaire, ultra-léger et polyvalent destiné aux applications de poids lourds routiers électriques (BEV) et à hydrogène (FCEV). Cet accord, d'une durée de 20 ans, fait entrer GAUSSIN sur le marché du poids lourd routier et renforce les activités de GAUSSIN dans la mobilité propre.

- **Partenariat Robotic Research** : Gaussin et Robotic Research ont conclu un accord stratégique en décembre 2020 pour collaborer à la fourniture de solutions de véhicules autonomes avec la technologie AD Kit de Robotic Research aux opérations de flottes dans leurs secteurs cibles respectifs.

- **Partenariat Plug Power** : GAUSSIN renforce sa montée en puissance dans l'hydrogène avec un partenariat avec Plug Power Inc. visant à mettre sur le marché en 2021 une gamme de véhicules de transport Gaussin motorisés par ProGen. Ce partenariat avec cet acteur américain reconnu de l'hydrogène contribue par ailleurs au développement de GAUSSIN sur le marché nord-américain.

Prochains rendez-vous

Hydrogen Business For Climate: les 13 & 14 janvier 2021 à Belfort
Publication des comptes annuels 2020 : le 16 mars 2021 (après bourse)
SIA : les 16 & 17 juin 2021 à Belfort

À propos de GAUSSIN

GAUSSIN est une société d'engineering qui conçoit, assemble et commercialise des produits et services innovants dans le domaine du transport et de la logistique. Son savoir-faire englobe les transports de marchandises et de personnes, les technologies autonomes permettant un usage sans chauffeur de type Automotive Guided Vehicles, et l'intégration de tous types de batteries, notamment électriques et hydrogènes. Avec plus de 50 000 véhicules à travers le monde, GAUSSIN bénéficie d'une forte notoriété sur quatre marchés en pleine expansion : les terminaux portuaires et aéroportuaires, la logistique et people mobility. Le groupe a noué des partenariats stratégiques avec de grands acteurs mondiaux afin d'accélérer sa pénétration commerciale : Siemens Logistics dans le domaine aéroportuaire, Bolloré Ports et ST Engineering dans le domaine portuaire, UPS dans le domaine de la logistique et Bluebus dans le transport de personnes. GAUSSIN a élargi son business model avec la signature de contrats de licence accélérant la diffusion de sa technologie à travers le monde. Le

rachat de METALLIANCE consacre l'émergence d'un groupe international présent sur tous les segments de véhicules intelligents et propres.

En octobre 2019, le Groupe a remporté le Concours mondial du transport par véhicule autonome « Catégorie Leader » - « Best Energy and Environmental Sustainability ».

GAUSSIN est cotée sur Euronext Growth à Paris depuis 2010 (EURONEXT GROWTH - FR0013495298). Plus d'informations sur www.gaussin.com



Contacts

GAUSSIN

Christophe Gaussin, invest@gaussin.com
+33(0)3.84.46.13.45

Ulysse Communication

Nicolas Daniels, ndaniels@ulyse-communication.com
+33(0)6.63.66.59.22
Charles Courbet, ccourbet@ulyse-communication.com
+33(0)6.28.93.03.06

Retrouver toute l'information GAUSSIN sur www.gaussin.com

* Le présent document peut contenir des informations prospectives. Ces informations prospectives se réfèrent aux perspectives, développements et stratégies futures de Gaussin et sont basées sur l'analyse de prévisions de résultats futurs et d'estimations de montants qui ne sont pas encore déterminables. Les informations prospectives recèlent par nature des risques et des incertitudes car elles sont relatives à des événements et dépendent de circonstances qui peuvent ou non se réaliser dans le futur. Gaussin attire votre attention sur le fait que les informations prospectives ne constituent pas des garanties quant à ses performances futures et que sa situation financière, ses résultats ainsi que l'évolution du secteur dans lequel Gaussin opère peuvent différer de manière significative de ceux proposés ou suggérés par les déclarations prospectives contenues dans cette présentation. De plus, même si la situation financière de Gaussin, ses résultats et l'évolution du secteur dans lequel Gaussin opère étaient conformes aux informations prospectives contenues dans cette présentation, ces résultats ou ces évolutions peuvent ne pas être une indication fiable des résultats ou évolutions futurs de la société. Gaussin ne prend aucun engagement à mettre à jour ou de confirmer les attentes ou estimations des analystes ou bien encore de rendre publique toute correction à une quelconque information ou événement de manière à refléter un événement ou une circonstance qui surviendrait postérieurement à cette présentation.